

2566

A TELUGU
MONTHLY
JOURNAL
OF
INSURANCE
BANKING
AND
FINANCE

BHEEMA PATRICA

భీమాపత్రిక

EDITOR :

S. KANAKARAJU PANTULU

భీమా,
బ్యాంకింగు,
ఆర్థిక,
వ్యవహారికములను
ప్రచారింపు
చేయు
మాసపత్రిక.

PATRONS

1. K. B. MADHAVA Esq., M. A., A. I. A., (Lond.) F. R. A., S.
CONSULTING ACTUARY
Professor and Head of the Dept. of Mathematical Economics and Statistics,
MYSORE UNIVERSITY, MYSORE.
2. A. KALESWARA RAO PANTULU, Esq., B. A., B. L.,
BEZWADA.

1936

BHEEMA PATRICA ANNUAL NUMBER

PUBLISHED ON THE
20TH FEBRUARY 1936

PLEASE BOOK YOUR ORDERS IMMEDIATELY

Single Copy For Policyholders & Agents Re. 1-0-0
.... For Companies Rs. 1-8-0

Apply to : The Manager,

BHEEMA PATRICA, BEZWADA.

Great India Insurance, Limited.

NEITHER THE OLDEST!

NOR THE BIGGEST!

B U T ?

For the Special Features :—

1. Policy Holders representation in the Board.
2. Vernacular correspondence if & when necessary.
3. Permanent Disablement.
4. Extended term assurance.
5. Non-forfeiture & Automatic Extension.
6. Special Schemes for Revival.
7. Settlement options at Maturity.
8. Low rates of premium.
9. Wide range of policies to suit all.
10. Clean & Straight contracts.
11. Most Liberal agency remunerations.
12. Prompt & Sympathetic dealings.
13. Recruitment of officers from the field force & such others.

JUST THE BEST

- To -

REPRESENT OR INSURE WITH.

V. B. SHANKAR RAO,

Asst : Secretary,

OLD GUNTUR.

Please Apply to :—

or

BRANCH SECRETARY

35, Angappa Naick Street

G. T. MADRAS.

భీమా పత్రిక

గౌరవ పోషకులు

మ. రా. రా. శ్రీ. కె. బి. మాధవగారు, ఎం. ఏ. ఏ. ఐ. ఏ. (లండన్) ఎఫ్. ఆర్. ఎ. ఎస్.
,, అయ్యదేవర కాశేశ్వరరావు పంతులుగారు, బి. రామమూర్తిస్వామి
సంపాదకుడు: సూరంపూడి కనకరాజు పంతులు.

భీమా పత్రిక

“భీమాపత్రిక” ప్రతిమాసమున కడపటివారములో ప్రకటింపబడును. జననరి నెలతో సంవత్సరము ప్రారంభమై డిశంబరు నెలతో సంవత్సరము ముగును. సంవత్సరములో నెప్పడైన చేర్చుకొనబడిన చందాదారులు, వెనుకటి సంచిక లున్నయెడల ఆసంవత్సరములో వెనుకటి సంచికలనుగూడ పొందుట కర్హులు. సంవత్సరపు చందాలు విధిగా మునుపే చెల్లించబడవలెను. వ్యక్తులెప్పుడు చందాదారులుగ చేరి పత్రిక వి. పి. గా పంపుము. కొందఱో ఆమాస పత్రిక మాత్రము వి. పి. గా పంపబడును. పి. పి. మొత్తము చేరినతరువాత లోగడ పత్రికలు బుక్కుపోస్టుద్వారా పంపబడును. పత్రికలలో ప్రచురింపబడవలసినవిషయము లన్నియు పత్రికాధిపతిగారికి పంపవలెను. మనియూర్చిర్చు, వ్యాపార సంబంధమైన విచారణలు మేనేజరుగారికి పంపవలెను. వ్యాసముల వాపసుగాని, ప్రత్యుత్తరములనుగాని కోరువారు పోస్టుచార్జీల నతికించి అడగిని వ్రాసిన కవరు పంపవలెను. వ్యాసకర్తలు విలేఖరులు, ప్రచురణములకు పంపు విషయములలోని అభిప్రాయములకు సంపాదకులుగాని ప్రకాశకులుగాని, ఉత్తరవాదులు కారు.

సంవత్సర చందా రు 2—0—0. విడిపత్రిక రు 0—4—0.

వివరములకు: మేనేజరు, భీమాపత్రిక, బెజవాడ.

BUSINESS NOTICE.

The “Bheema Patrica” is published in the last week of every month. Subscribers who will not receive the Journal by the 15th of the succeeding month, will kindly communicate to the Manager.

The annual subscription is Rs. 2/- inclusive of postage. Single copy costs 4 annas. Subscriptions at whichever time of the year be paid, will cover the period from January to December. All business communications should be addressed to the Manager. Contributions should be sent to the Editor. Articles on matters relating to Insurance are welcome. The Editor is not responsible for the views of the contributors.

For particulars:—The Manager, “Bheema Patrica” Bezvada (S. India),

ఇందులోగల ప్రకటనావిషయములను వ్రాయునపుడు “భీమాపత్రిక” అను పేరు ఉదాహరింపవలసినదిగ కోరుచున్నాము. అయ్యా!

శ్రీయుత.....

గారి సలహా ననుసరించి మీకు యీ పత్రిక పంపించుట మైనది. మీరు యీ పత్రికను సాదరాభీమానముతో స్వీకరించి చందాదారుగ చేరి సంవత్సర చందా రు 2/—రెండు రూపాయలను మనియార్డరుద్వారా పంపించుకోరుచున్నాను.

బెజవాడ,
తేది 2—36.

మేనేజరు,
భీమా పత్రిక.



I

భీమాకంపెనీల దివాలా

ఈ మధ్యకాలములో బయలు దేరుచున్న నూతన భీమాకంపెనీల సంఖ్య అందరికిని విస్మయముగొలుపుటయేగాక పట్టాదారులకును భీమా చేయదలచుకొన్న వారికి భీమాయెడల అపనమ్మకమును కూడగలుగజేయుచున్నదని కొంతమంది తలంచుచున్నారు. ఈ మధ్య హిందూదేశములో యితరచోట్లను అందులో ముఖ్యముగా సింధు రాష్ట్రములోను అర్ధాంతరముగ బయలుదేరి పంపకపు పద్ధతుల మీద వ్యాపారము చేసి దివాలాతీసిన ప్రావిడెంటు కంపెనీలే సామాన్య జనులలో ఇట్టి అపోహలను కలుగజేయుటకు ముఖ్యకారణము - కాని బాగుగ ఆలోచించిన నూతన కంపెనీల స్థాపన దేశములో భీమా వ్యాపారాభివృద్ధిని తెల్పునేగాని భీమావ్యాపార క్షీణతను సూచించునదికాదు. ఇతర దేశములలో చాల సంవత్సరములక్రిందట, ప్రారంభములో కొద్ది పెట్టుబడితో స్థాపింపబడిన కొన్ని ప్రావిడెంటు కంపెనీలు నేడు చాల పెద్దవై ఇప్పుడు పెద్ద భీమావ్యాపారమును చేయు కొన్ని కంపెనీల కంటెమిక్కిలి అభివృద్ధిలోనున్నవి. కంపెనీ ప్రారంభములో పెద్ద పెట్టుబడిచేయకపోవుట, బాధ్యత లేక అనవసరపు శ్రేషఠులు చేయుట, భీమాకంపెనీని స్థాపించువారికి అంతకు పూర్వము సరియైన భీమా

వ్యాపారానుభవజ్ఞానము లేకపోవుట కంపెనీ వ్యవహారపరిపాలనలో న్యాయదృష్టి కలిగి యుండకపోవుట, కంపెనీని మోసగింపవలెనని ప్రయత్నము చేయుట, డైరెక్టర్ల కంపెనీ వ్యవహారములను సరిగ తెలుసుకొనకండుట, వేరు పొందిన తగు పెద్దమనుష్యులు డైరెక్టర్ల సంఘములో లేకపోవుట మొదలగునవియే భీమాకంపెనీల దివాలాలకు భీమావ్యాపార క్షీణదశకు ముఖ్యకారణములుగాని నూతన కంపెనీల స్థాపన ఎన్నటికిని భీమావ్యాపార క్షీణదశకు కారణముకానేరదు. కంపెనీల వ్యాపారములో గల బేధాబేధములను వాటినిజ పరిస్థితులను తెలుసుకొని లేకపోవుట కూడ ఇట్టి అపోహకు కొంత కారణమగుచున్నది. ఈ భీమావ్యాపార వ్యవహారమును తెలుసుకొనుటకు కూడ ప్రజలకు భీమావ్యాపారమునకు సంబంధించిన కొంత సామాన్యజ్ఞాన ముండవలెను. సామాన్యజనులలో ఇట్టి భీమాజ్ఞానమును కలుగజేయుటకు తెలుగులో కరపత్రముల మూలమునను పత్రికా మూలమునను తరుచు భీమానుగుర్చి ప్రచారము చేయుచుండవలెను. అట్లు చేయుటయేగాక పాఠశాలలలో పిల్లలకు యిప్పటినుంచి భీమాజ్ఞానమును బోధించుట ముఖ్యవిధి. అదియునుగాక ప్రజలు కూడ భీమావిషయములనుగుర్చి తెలుసుకొనుటకు కొంత ప్రయత్నము చేయుచుండవలెను.

సామాన్య జనులందరికిని అందుబాటులో నుండు చిన్న చిన్న మొత్తములకు

చేయించుకొనుటకు వీలుగనుండునట్లు అన్ని కంపెనీలవారును విరివిగా తగువర్షాలను చేయవలెను. పెద్ద భీమాకంపెనీలైనను పూర్తి డెంటు భీమా కంపెనీలైనను శాస్త్రీయ పద్ధతులతో సక్రమముగ పనిచేసిన ఎన్నటికిని దివాలా తీయక భీదలచాలిటి పెన్నిధులై దేశ ఆర్థిక సంపద కెంతేని తోడ్పడుచుండును.

ముప్పైఅయిదుకోట్ల జనసంఖ్యగల హిందూ దేశములో సామాన్య జను లందరికిని భీమా అందుబాటులో నుండునట్లు చేయుటకు ఎన్ని చిన్న చిన్న భీమా కంపెనీలైనను కావలసి యున్నవి. సామాన్యజనులలో విరివిగా భీమా వ్యాపారము జరిగినపుడే దేశములో భీమా నిజమైన అభివృద్ధిలో నున్నదని చెప్పవచ్చును. సక్రమపద్ధతులతో నడిపి సామాన్యజను లందరికిని భీమా అందుబాటులో నుండునట్లు చేయు కంపెనీల స్థాపన కష్టపడక వాటికి తగుప్రోత్సాహ మొసంగి వాని వ్యవహారపరిపాలనలలో తగిన కట్టుదిట్టములు చేయవలెను.

ప్రభుత్వమువారుకూడ సక్రమముగ పని చేయుట కేర్పడునూతన భీమాకంపెనీలస్థాపనకష్ట తగలక మోమోటమిలేకుండా పరిపాలనలలో చట్ట రూపమున సరియైన కట్టుదిట్టములు చేయవలెను. అట్లు ప్రభుత్వమువారు చట్టరూపమున సరియైన కట్టుదిట్టములు చేసినపుడే దేశములో నిజమైన భీమా వ్యాపారాభివృద్ధి కలిగి. అక్రమములకు భీమా కంపెనీల దివాలాలకును మిక్కిలితక్కువ అవకాశ ముండును. ప్రభుత్వమువారు ఇప్పుడు భీమా చట్టమునుసవరించుటకు ప్రయత్నములు చేయుచున్నారు. భీమా చట్టసవరణ సందర్భము లలో ప్రభుత్వమువారిచే ప్రకటించబడనున్న శ్రీయుత నేనుగారి భీమాకంపెనీల చట్టసవరణ రిపోర్టును పరిచయించుదురు. ఎదురుచూచుచున్నారు.

ఆ రిపోర్టును ప్రకటించిన తరువాత ఆ విషయములో ప్రజలు తగుశ్రద్ధవహించి తమ అభిప్రాయములను ప్రభుత్వమువారికి తెలియజేయవలెను.

II

అగ్నిప్రమాదములవలన మరణములు

ఇంగ్లాండు దేశములో అగ్నిప్రమాదముల వలన ప్రతినెలవారము ఎంతమంది మరణించుచున్నారో అని కొంతకాలము క్రిందట ఒక విచారణచేయబడెను. 1933 సం॥ లో అగ్ని ప్రమాదములవలనసంభవించిన కాల్పులవలనను బాబ్బుల వలనను 1363 మంది చనిపోయినని ప్రభుత్వమువారి రిజిస్ట్రారు జనరల్ చే తయారు చేయబడిన లెఖలు తెలుపుచున్నవి. ఇందులో 892 మంది కాల్పులవలన చనిపోయిరి. ఈ 892 లోను 400 మంది శరీరముపైగల బట్టలు అంటుకొనుటవలనను, పెట్రోలుచే పరిశుభ్రమును చేసుకొనుటలో కలిగిన మంటల వలనను చనిపోయిరి. సలుబది(40)మంది తగులబడుచున్న యిండ్లలో చిక్కుకొనిపోవుటచే మరణించిరి.

హిందూ దేశములోకూడ యిట్టి ప్రమాదములు అరుదుకాదు. అగ్ని ప్రమాదముల వలన కలుగు మరణములను మనము తరుచు వినుచున్నాము. ఇట్టి మరణములలో చిన్న, పెద్ద, తారతమ్యములేక అందరునూ ఒకటే.

ఇట్టి ప్రమాదముల వలన చనిపోయిన పట్టాదారులకు రెట్టింపు భీమా మొత్తమును కూడ యిచ్చుటకు హిందూ దేశములో చాల భీమా కంపెనీలవారు ఏర్పాటుచేసినారు. ఇట్టి భీమాకు కొన్నికంపెనీలవారు ప్రతినెలవారము మామూలు ప్రీమియంతోపాటు కొద్దిగా అదనపు చార్జీని మాత్రమే తీసుకొందురు. కొన్ని కంపెనీలవారు

యీ అదనపు ప్రీమియమును కూడ తీసుకొనకయే అగ్ని ప్రమాదమువలన కలుగు మరణమునకు రెట్టింపు భీమా మొత్తమును కూడ సొచ్చెను.

మరణమునకు ఒక వ్యాధియే కారణమై యుండ సవసరములేదు. ఇట్టి అనేక కారణములుండవచ్చును. కావున మంచి ఆరోగ్యములో నున్నవారుకూడ ఏకాలమందు ఎట్టి ప్రమాదము సంభవించునోయని తలచి తమజీవితములను తప్పనిసరిగ భీమాలు చేయించుకొనుట చాల మంచిది. అట్లు తమజీవితములను భీమాచేయించుకొనునపుడు ప్రమాదమువలన మరణము సంభవించినపుడుకూడ రెట్టింపు భీమాపైకము నిచ్చునట్లుకంపెనీ ప్రమాదపుభీమానుగూడచేర్చి వారితోతగువర్షాటలు చేయించుకొన వలసినదిగా సలహా నిచ్చుచున్నాము.

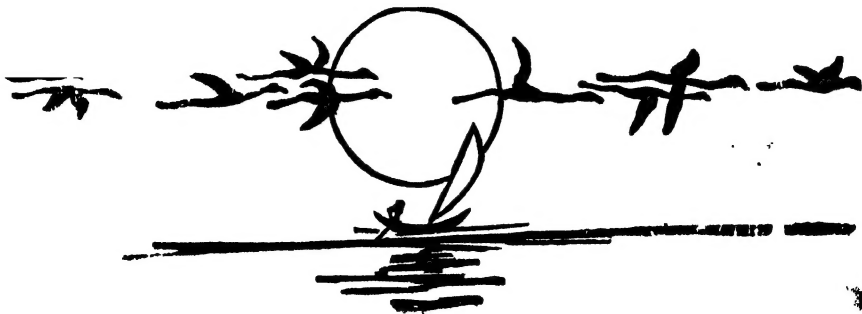
III

క్రాంత సంవత్సరపు అంకెలు

గోలు బిగిటను, ఐర్లండు దేశములలో ఏని చేయుచున్న చాల పెద్ద పెద్ద భీమాకంపెనీలు తమ తాలూకు 1935 సంవత్సరపు అంకెలను అప్పుడే ప్రకటించి యుండిరి. హిందూ దేశములోని భీమా కంపెనీల వ్యాపారము వానికంటె పెద్దది కాదు. 179 హిందూ దేశపు జీవిత భీమాకంపెనీలు

గలవు. 1935 సం॥రం ముగిసి ఇప్పటికి రెండు మాసములు అనునప్పటికిని చాలమంది హిందూ దేశపు భీమాకంపెనీలు తమతాలూకు 1935సం॥రపు నూతన భీమావ్యాపారపు అంకెలను ఇప్పటివరకు ప్రకటింపక పోవుట కడు శోచనీయము గతసంవత్సరములో కంపెనీలయొక్క అభివృద్ధిని తెలుసుకొనుటకు ప్రజలు ఆతురతతో నుదురు ఇప్పటినుండి యైనను హిందూ దేశపు జీవిత భీమాకంపెనీలవారు తమ గతసంవత్సరపు లెఖలను ప్రతిసంవత్సరము కనీసము జనవరి నెలాఖరునైనను ప్రకటించుటకు తగు ఏర్పాటు చేయవలసి సర్వా కోరుచున్నాము.

అట్లు ప్రతిసంవత్సరము గతసంవత్సరపు అంకెలనుత్వరలో ప్రకటించుటకు అవకాశము చేయని యెడల “చూడండి! పెద్దపెద్ద బిగిటను కంపెనీలే తమ గతసంవత్సరపు అంకెలను అప్పుడే ప్రకటించాయి చేనేని స్వల్పవ్యాపారమైనను మనవాళ్లు అంకెలను కూడ ఇంతవరకు ప్రకటించలేదు. మనయిండియన్ కంపెనీలు చేనేపనులన్ని యిల్లావుంటాయి” అనే ఆక్షేపణకు గురిఅవుతారుగనుక యిండియన్ కంపెనీలవారు తమగతసంవత్సరపు అంకెలను ప్రతిసంవత్సరము సాఫల్యమైనంత త్వరలో ప్రకటించుటకు ప్రయత్నించెదరు గాక.





ఈదిగువ నుదహరించిన కంపెనీలవారు మాకు దయతో వంపిన 1936 నూతన సంవత్సర క్యాలెండర్లను కృతజ్ఞతతో సందుకొంటిమి. బొంబాయిలో నున్న ఏషియన్ అస్యూరెన్సు కంపెనీ, ఆర్యన్ లైఫ్ అస్యూరెన్సు కంపెనీవార్ల క్యాలెండర్లు వరుసగా జీవిత భీమాకంపెనీలలో నిల్వచేసిదాచు కొనిన ధనము ఒక్క వ్యక్తికి వృద్ధాప్యమున తన కుటుంబమునకును తనకును ఎట్లు శరణ్యమగునో ఆవిషయమును, అట్టి పైకము పిల్లలకు విద్యా వివాహభ్యాసములకు ఏవిధముగా నుపయోగ పడునో ఆవిషయమును జవసామాన్యములో ముఖ్యముగా పాఠశాలజనమునకు భీమావలని లాభములను బోధపడునట్లు త్రివర్ణ చిత్రపటములతో ప్రకటింపబడెను. జవసామాన్యములో జేరి కగా భీమాలాభములను బోధించుటకు వీరు అనుకరించిన పద్ధతి ఎంతయు ప్రశంసనీయము. మదరాసు గార్డీయన్ ఆఫ్ యిండియా యిన్నూరెన్సుకంపెనీవారును, కలకత్తా బీకన్ యిన్నూరెన్సుకంపెనీ వారును, లాహోరు నార్తరన్ యిండియా యిన్నూరెన్సు కంపెనీవారును కాలచక్రమున ఆకులవలె తిరుగు దినసంఖ్యలను పెద్ద అచ్చులో తెల్పుచు వ్యక్తులయొక్క దినచర్యలను ముందు చేయవలసిన కార్యక్రమమును జ్ఞప్తికితెచ్చు పెద్దఅంకెలుగల తారీఖులతో ప్రకటించిన ఆఫీసు క్యాలెండర్లు బహుమనోజ్ఞముగ

నుండుటయేగాక స్త్రీలకు ఆభరణములవలెనివి ఆఫీసులకు అలంకారములై ఉద్యోగసులను ఆఫీసు పనులకు సురిగొల్పుననుట హాస్యాస్పదముగాదు.

- (1) బీకన్ యిన్నూరెన్సు కంపెనీ, కలకత్తా.
- (2) గార్డీయన్ ఆఫ్ యిండియా యిన్నూరెన్సు కంపెనీ, మదరాసు.
- (3) ఏషియన్ అస్యూరెన్సు కంపెనీ, బొంబాయి.
- (4) ఆర్యన్ లైఫ్ అస్యూరెన్సు కంపెనీ, బొంబాయి.
- (5) నార్తరన్ యిండియా యిన్నూరెన్సు కంపెనీ, లాహోరు.
- (6) బర్మాపెట్, మదరాసు.
- (7) శ్రీయుత నెఱుతురుమిల్లి శ్రీరామా రావుగారి ద్వారా పంపిన జ్యూపిటర్ జనరల్ అస్యూరెన్సు కంపెనీవారి క్యాలెండరు.
- (8) డాక్టరు నోరి రామరాస్త్రులవారి “క్షీర వర్ధని” క్యాలెండరు, పంచాంగము.
- (9) నేషనల్ యిండియన్ లైఫ్ యిన్నూరెన్సు కంపెనీవారి ఆఫీసు క్యాలెండరు.
- (10) కేటు యిండియా యిన్నూరెన్సు లిమిటెడ్ కలకత్తా.
- (11) మైసూరు యిన్నూరెన్సు కంపెనీ లిమిటెడ్ బెంగుళూరు.





కలకత్తా హిందూస్థాన్ కో ఆపరేటివ్ యిన్సూరెన్సు సొసైటీ లిమిటెడ్, వారి జనరల్ మేనేజరు శ్రీయుత సల్మీరంజన్ సర్కారుగారు నాలుగు మాసముల కాలము విశ్రాంతి కొరకు రాబోవు ఏప్రిల్ నెల 18 తేదీని బొంబాయి మీదుగా ఐరోపా దేశమునకు పోవుదురని తెలియుచున్నది.

భీమా శాస్త్రవేత్త శ్రీయుత బి. కె. పా, బి. కాం, ఏ. ఐ. ఏ. గారు హిందూస్థాన్ కో ఆపరేటివ్ యిన్సూరెన్సు సొసైటీలో తమ ఉద్యోగమునకు రాజీనామా ఇచ్చి బొంబాయి న్యూ ఇండియా యిన్సూరెన్సు కంపెనీలో ప్రవేశించుచున్నారని తెలియుచున్నది.

కొచ్చిన్ సంస్థానములో ప్రభుత్వమువారే ఇన్సూరెన్సు డిపార్టుమెంటు నేర్పాటుచేసి భీమా వ్యాపారము సాగించునట్లు చట్ట నిర్మాణమునకు కొచ్చిన్ సంస్థానపు శాసన సభలో బిల్లును ప్రవేశ పెట్టుటకు అనుమతి నివ్వవలసినదిగా శ్రీయుత అంబడి నారాయణ మీనన్ గారు కొచ్చిన్ ప్రభుత్వ శాసనసభ వారికి నోటీసు నిచ్చిరట.

మదరాసు గణేశ యిన్సూరెన్సు కంపెనీవారు నెం 14 రు హేరుస్రీటు కలకత్తాలో నూతన ముగ నొక బ్యాంకింగ్ ఆఫీసు నెలకొల్పిరి.

ఆర్యన్ మూచయల్ లైఫ్ అసూరెన్సు కంపెనీవారు తమ కంపెనీపేరును ఆర్యన్ లైఫ్ అసూరెన్సు సొసైటీ లిమిటెడ్ గా మార్పు కొనిరి.

లాహోరు ట్రాజ్ యిన్సూరెన్సు కంపెనీ లిమిటెడ్ జనరల్ మేనేజరు శ్రీయుత ఆర్. యల్. తులిగారు తమ కంపెనీ వ్యాపార ప్రచారము నిమిత్తం గత నెలలో కలకత్తా వచ్చి యుండిరి.

అమెరికాలో 12,000 కూసీలు.

యునైటెడ్ స్టేట్సులో రానురాను ప్రమాద ములచేతను, ఆత్మహత్యల చేతను ఇతరహత్యల చేతను మరణించువారి సంఖ్య మితిమీరిపోవు చున్నదనియు, మరి యితరనాగరికతా దేశము లలో నిట్టి విపరీతములేదనియు మెట్రోపాలిటన్ కంపెనీ ప్రకటించుచున్నది. దామాషాను సం వత్సరమునకు 1,00,000 మంది ప్రమాదముల చేతను, 20,000 మంది ఆత్మహత్యల చేతను, 12,000 మంది హత్యలచేతను మరణించుచున్నారు. మానవునకు జీవితమునందున్న నిర్లక్ష్యభావ మును నిరసించుచు కంపెనీపేర్లు వ్రాయు చున్నది.

న్యూ యిన్సూరెన్స్ కంపెనీ లిమిటెడ్ మానే జింగు డైరెక్టరు శ్రీయుత పండిత గోవిందకాంధ

మాలవ్యాగారు తమ కంపెనీ కలకత్తా బ్యాంకింగ్
ఆఫీసుకు వచ్చి అచ్చట వ్యాపార స్థితులను చూచి
వెళ్లిరి.

* * *

యుద్ధభీమా

ప్రభుత్వ సహాయముచే నడుపబడుచున్న
ఒక విఖ్యాత ఇటాలియన్ భీమాకంపెనీ ఇతి
యోపియా యుద్ధములో రణరంగమున కేగు
చున్న ప్రతిసైనికుని జీవితాన్ని భీమాచేయుటకు
నిశ్చయించింది.

అట్టి భీమావత్సమును తనజేబులో పెట్టికొని
యుద్ధరంగములోకి పోవుప్రతి సైనికుడు, చోజా
తనకీవ్వబడెను జీతములో కొంతభాగము కంపె
నీకి చెల్లించవలయును. (యుగవాణి)

ఇన్సూరెన్సు మోసము

ఒకప్పుడు క్రిసెంటు యిన్సూరెన్సు కంపెనీ
లిమిటెడ్ మదరాసు శాఖ కార్యదర్శియగు
శ్రీయుత జె.కె.రాజారావుగారిపై రు.4,383-9-0లు
కంపెనీ ధనమును 1935 వ సంవత్సరములో
అపహరించిరని, ఆకంపెనీ ఏజంటు టి. నారా
యణరావుగారు తెచ్చిన అభియోగముపై బెజ
వాడ సబ్ మేజిస్ట్రేటు నవాబుహుస్సేనుసాహెబు
గారు విచారణసల్పి ఐ. పి. సి 49-95 సెక్షనుల
క్రింద సెషన్సుకు కమిట్ చేయగా కృష్ణాజిల్లా
సెషన్సు జడ్జిగారు కేసువిచారించి సదరు జె. కె.
రాజారావుగారికి అయిదు (5) సంవత్సరములు
కఠినశిక్షయు, రు 1000/- లు జూల్చినాయు
విధించిరని తెలియుచున్నది.

* * *

యునైటెడ్ ఇండియా లైఫ్ ఎస్సూరెన్సు కంపెనీ లిమిటెడ్

మదరాసు — స్థాపితము 1906.

అమలులోనున్న పట్టాలు	...	రు 3 కోట్లు	మించెను
మొత్తపు ఆస్తి	...	రు 68 లక్షలు	,,
సాలినా ఆదాయము	...	రు 18 లక్షలు	,,

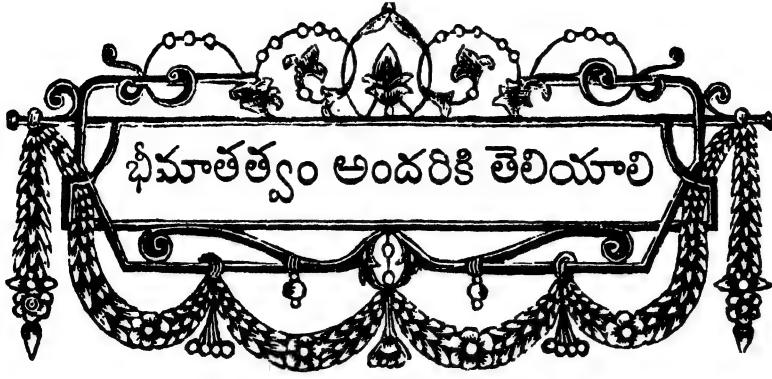
కంపెనీలో ఎన్నదగిన కొన్ని ముఖ్యవిషయములు.

కంపెనీ ఆస్తి భద్రముగా పెట్టుబడి చేయబడెను. హక్కులను పరిష్కరించుటలో
చూపబడు త్వరితము, న్యాయము, క్లుప్తముగ చేయబడు ఖర్చులు, తృప్తికరమగు బోనస్సు
లతో కూడ భరింపదగిన ప్రీమియము చేట్లు, కంపెనీ వ్యవహారములలో పట్టాదారులయెడ
చూపబడు త్వరితము, ఆదరణ.

వివరములకు :-

M. K. SRINIVASAN,
Managing Director,
United India Assurance Buildings,
Sambhudos Street, MADRAS.

or వి. యల్. శాస్త్రి, బి. ఎ.,
మేనేజరు, ఆంధ్ర ప్రాంధ్,
బెజవాడ.



శ్రీయుత మల్లెల - శ్రీరామమూర్తిగారు.

శాస్త్రదేశాల్లో మానవజీవిత భీమా వ్యాపారం ప్రచండంగా జరుగుతూన్నది. అందుకు కారణం ఆదేశాల్లో ధనవంతులు, ఉద్యోగస్తులు మాత్రమే కాకుండా సామాన్య ప్రజలైన కార్మికులు వగైరాలు కూడా తమజీవితాలను శక్తిని బట్టి భీమాచేసుకోవడమే - అక్కడ సామాన్య ప్రజలుకూడా భీమాతత్వం తెలుసుకొని, గ్రహించి, భీమాచేసుకుని అందువలన లాభాలు అనుభవిస్తున్నారు. భారతవర్షంలో తెనుగునాట కూడా ఇప్పుడిప్పుడే భీమావ్యాపారం రోజురోజుకూ అభివృద్ధి అవుతున్నది. పిచ్చినమ్మకాలు పోయి భీమాచేసుకోవాలనే కోరిక నానాటికి పెరుగుతున్నది. ఇప్పటివరకు భీమాలు చేసుకుంటున్నవారు ధనవంతులు, విద్యావంతులు, ఉద్యోగస్తులు అధికం అని చెప్పవచ్చు. ఇప్పుడే పల్లెల్లోకి భీమావ్యాపారం ప్రవేశిస్తోంది; ప్రవేశించింది కూడా. అయితే ఇంకా భీమాతత్వం సామాన్యప్రజలకు భోధపడలేదు. చదువుకున్న వాండ్లే అనేక సందేహాలతో ఉన్నప్పుడు సామాన్యులకేలా తెలుస్తుంది. భీమాకంపెనీలవారు అందుకు తగిన కృషియేమీచేయడంలేదని చెప్పవచ్చు. ఎంతసేపూ భీమాకంపెనీల అధికార్లు ఏపల్లంలోనో కూర్చుని వ్యాపారంకోసం ఏజంట్ల మీద నవారీలు తీయడం తప్ప, ప్రత్యేకంగా సామాన్యప్రజలకు కార్మికులకు భీమాచేసుకున్నం

దువల్లకలికే లాభం, చేసుకోవలసిన అవుసరం సులభంగా తెలిసే ప్రయత్నాలు కంపెనీలవారు చేయడంలేదు. కొన్ని పత్రికలలో ప్రకటనలు చేసినంతమాత్రాన కంపెనీవారి బాధ్యత తీరుతుందా? దానితో భీమాఅంటే అందరికీ తెలిసిందా? తెలుస్తుందా? పత్రికలలో ప్రకటన పత్రికలు చదువుకునే వాండ్లకే తెలుస్తుంది-సామాన్య ప్రజలకు ఎలా తెలియడం ఆనేదే ముఖ్యవిషయం-

నిజంగా ఇప్పుడు భీమాకంపెనీల జీవితాలు, అభివృద్ధి ఏజంట్లమీద ఆధారపడివున్నది. ఎప్పుడూ అంతేఅయినా ప్రజలలో భీమాతత్వం తెలియనందువల్ల పొట్లకోసం ఏజంట్లు నానాలవస్థలు పడివీలునుబట్టి ఏవేవోమాటలుచెప్పి స్నేహితులను చుట్టాలను ఆశ్రయించి, మొగమాటపెట్టి, కొన్ని చోట్ల బలవంతపెట్టి, సిఫార్సులుచేయించి, మరొకవిషయానికి ఇదిలంకెపెట్టి యీవిధంగా కంపెనీకి వ్యాపారం చూపించి తంటాలు సదుతున్నారు. అంతేకాని ఇప్పుడు భీమాలు చేసుకునేవారంతా భీమాతత్వం తెలుసుకునే చేశారని, చేస్తున్నారని అనుకోవడం చాలాసాహసమని నాతలంపు.

భీమాచేసేవారుకూడా ఏజంటును అతనినమ్మకాన్ని చూచి కొందరు, వాళ్లుచెప్పేమాటలు నమ్మకొందరు, ఏనుకు విరామంలేకుండా తిరిగే ఏజంటునుచూచి ఏదోకాస్త భీమాచేస్తేనేగాని

యీశని వదలదని కొందరు యిలాగచేస్తున్నారు. ఏవిధంగా పైతేనేమి భీమావ్యాపారం మన దేశంలో దిన దినం ఆభివృద్ధి పొందుతున్నదని మాత్రం అంగీకరించి తీరాలి. అయితే పైన వ్రాసిన రీతిగా జరిగే భీమా వ్యాపారం తాత్కాలికముగా అభివృద్ధిగా కనబడినా సంతముగా నిలువడానికి సావకాశములేదు. అట్లా కాకుండా భీమాతత్వం బాగా తెలిసినమీదట జరిగే వ్యాపారం అంటే ఆ పట్టాలు మధ్యలో చావకండా పట్టాదారులవల్ల పోసింపడతాయి. ఒక సంవత్సరములో జరిగిన వ్యాపారములో ఆ మరు సంవత్సరము ప్రీమియము పట్టాదారులవల్ల చచ్చిపోయే పట్టాలు చాలా తేలుతున్నవి. రద్దయ్యే పట్టాలలో చాలభాగము పైస వివరించిన మాదిరిలో భీమాచేసి సరకమేసని నులువుగా చెప్పవచ్చును. నిజముగా భీమాతత్వము తెలుసుకుని భీమాచేసిన మనిషి ఒకసంవత్సరము డబ్బు కట్టి మరు సంవత్సరము మానుకోలేడు. బుద్ధిపూర్వకముగా పట్టాను చంపుకోడు. కాబట్టి భీమా శాస్త్రము సులభముగా విరివిగా ప్రసారం కలు తెలియాలి. పట్టాలు రద్దకాకుండా చేసుకోవలసిన బాధ్యత పట్టాదారు కెంతవరదో కంపెనీకి అంతేవుంది. కాబట్టి కొంతగా భీమా చేయబోయేవారికి చేసినవారికికూడా భీమాశాస్త్రము చక్కగా తెలిసేటట్లు వాటిమీద ఆభిరుచి ఎక్కువయ్యేటట్లు ప్రచారము చేయవలసిన బాధ్యత భీమా కంపెనీలవారి మీదనే ఉన్నది. భీమా చేసుకోవలసిన యావశ్యకత భాగ్యవంతుడికి ఎంత ఉందో బీదవాడికి అంతేఉంది భాగ్యవంతుడు భీమాచేసుకుంటే దురదృష్టవంతు భాగ్యం క్షీణిస్తే భీమామొత్తంవచ్చి ఆదుకుంటుంది. ధనవంతుడుగానే ఉంటాడా ఒక్కదాభామొత్తం వచ్చిపడుతుంది. గుమాస్తాలు, కార్మికులు, చిన్నఉద్యోగులు భీమాచేసుకుంటే తమ

యావనకష్టఫలితం వృద్ధాప్యంలో అనుభవించవచ్చు. ఎవ్వైనా సరే మధ్యలో గతిస్థైర్యము బానికి భీమామొత్తం జీవనంకొండ ఉంటుంది. కాబట్టి ప్రతివ్యక్తి భీమాచేసుకోవడం చాలా అవసరం. విసులంగా సామాన్య ప్రజలందరికి కూడా భీమాతత్వం తెలియాలంటే కంపెనీల వారు పూనుకోవాలి. ఇతరు దేశాల్లో ప్రజలు భీమాకంపెనీలవల్ల పొందుతూన్న మొత్తాలు మనదేశంలో కంపెనీలు యిచ్చే మొత్తాలు వివరాలు దేశభాషల్లో ప్రచురించి పల్లెటూళ్లలో కాన్గ్రెసులుండే ప్రదేశాల్లో ప్రచారం చేయించాలి. ఇంతవరకే ఏమిట్టా ప్రచారం. భీమా సంచారంగాలు, భీమా వాఙ్మయం సృష్టికావాలి. భీమాశాస్త్రం ప్రజల్లో మారుమోగాలి. భీమా తత్వం ప్రబోధంచేసి సామాన్య ప్రజల్లో యీ ఉద్యమాన్ని చొప్పించాలి. పల్లెల్లోనుంచి భీమా వ్యాపారం విరివిగారావాలి. ఏ ఉద్యమమైనా విద్యావంతులనుంచి ధనవంతులనుంచి, గాక, సామాన్య ప్రజల్లో పడితేనే అభివృద్ధికలిగి దానికి జీవం ఏర్పడుతుంది. మనజాతీయోద్యమంకూడా అచ్చగా చదువుకున్న వాళ్లలోనే ఉంటే ప్రపంచంలో ఇంతప్రఖ్యాతి వచ్చేదికాదు. సామాన్య ప్రజలనుంచే ఏఉద్యమానికైనా ప్రాముఖ్యం వస్తుందని మన అనుభవాన్నిబట్టి చెప్పవచ్చును. కాబట్టి భీమాతత్వం సామాన్యప్రజలకు కూడా తెలియచేయవలసిన బాధ్యత భీమాకంపెనీల యేజంట్లకంటే భీమాకంపెనీలవారికే హెచ్చుగలదని మనవిసేయు చున్నాను. భీమాతత్వం బాగా తెలిసినప్పుడే ఇప్పుడుజరిగే వ్యాపారం వల్ల అటు కంపెనీలకు, ఇటు పట్టాదారులకు లాభం కలుగుతుంది. లేనియడల తాత్కాలికోత్సాహంలో జరిగే భీమా వ్యాపారం, పునాది గట్టిలేని భవనముకూలినట్లు పతనము కాగలదని హెచ్చరించుచూ విధమించుచున్నాడను.

ది ఇండియన్ ప్రోగ్రెసివ్ యిన్సూరెన్సు కంపెనీ లిమిటెడ్, పూనా.

The Indian Progressive Insurance Co., Ltd, Poona.

ఈ కంపెనీ పూనా నగరమున 4-4-1935 తేదీని స్థాపింపబడి 11-9-1935 నుండిపనిని ప్రారంభించెను పలుకుబడిగల పలువురు ప్రముఖులును ధనికులును డైరెక్టర్లుగా నున్నారు. అసలు మూలధనము 3,00,000లలోను ఒక లక్షాయాభై వేలకు షేర్లు జారీచేయబడెను. ఇందులో రు 55,925లకు షేర్లు చందాచేయబడెను. ఇట్లు చందాచేసిన మూలధనములో రు 32, 385/- లు వసూలు చేయబడెను. వీరి షేర్లకు ఎక్కువ డిమాండుకలదు. పని ప్రారంభించిన మొదటి 2 మాసములలోనే రు 51,000/-లు మొత్తమునకు భీమా పట్టాలు జారీచేయబడెను. ఇంత స్వల్పకాలములో చేసిన ఈ కంపెనీవారి వ్యాపారముచాల సంతృప్తికర

ముగ నున్నది. ఈ రెండు మాసములపనిలోనే ఖర్చులలో క్లుప్తముచేసి జీవితభీమానిధిని సమ కూర్చిరి. చాలభీమా కంపెనీలు ఆర్గనైజేషన్ వగైరావానిలో ఎక్కువ ఖర్చుపెట్టుచుండుటచే మొదటి 2 సంవత్సరములలో జీవితభీమానిధిని చేకూర్చలేకుండును. కాని యీ కంపెనీవారు మొదటి రెండుమాసములలోనే జీవితభీమానిధిని సమకూర్చుట చూచిన వీరు నూతనభీమావ్యాపారమును సంపాదించుటలో మిక్కిలి జాగ్రత్తను వహించుచున్నారని తలంపవచ్చును. ఈ కంపెనీ వారి భీమా వ్యాపారములలో రాబోవు దినములలో ఇప్పటికంటె ఎక్కువ విజయముగలుగు గాక యని కోరుచున్నాము.

ఓ రి యం ట ల్

గవర్నమెంటు సెక్యూరిటీలైఫ్ అసూరెన్సు కంపెనీ, లిమిటెడ్

స్థాపితము 1874.

హెడ్ ఆఫీసు : బొంబాయి.

1934 ని వే ది క — సం గ్ర హ ము .

జారీచేసిన గ్రాన్ట్ పాలీసీలు	రు. 7,62,42,761	చెల్లించిన క్లెయిముల మొత్తం రూ	16,29,88,814
పాలీసీ అదాయము	„ 3,14,01,970	పెరిగిన ఫండు మొత్తములు	„ 15,53,88,843
అదులులోనున్న పాలీసీలు	„ 54,20,38,518		

ఈ పైన తెలుపబడిన అంకెలు ఓరియంటల్ యొక్క ప్రజాదరణ,

కంపెనీ స్థిరత్వముగూర్చి వేనోళ్ళ చాటుచున్నవి.

ప్రజాదరణ బొంబే వినదివాణివృద్ధిగాంచుచున్న ఈ ప్రాచీన భీమాసంస్థలో విజీవితము భీమా చేసికొనుటకు

ఆ ల స యం ప వ ల దు .

వివరములకు :  పి. హెచ్. గుప్తా, బాంబే-ఎల్-లా సెక్రటరీ, ఉత్తరజిల్లాలు, గోడేవారిబీధి,

లేక ఈక్రింది ఉదాహరింపబడిన కంపెనీ కార్యాలయములకు వ్రాయవచ్చు. విశాఖపట్టణము

ఆగ్రా, అశ్మీర్, అహమద్ నగర్, అలహాబాద్, అంబాలా, బెంగళూర్, బెరియేలీ, బెల్గాం, కలకత్తా, కాలిక్ట్, కోయంబతూర్. కొలంబో, ధర్మా, ఢిల్లీ, గోవా, గుంటూరు, జల్గాం, జల్పాయిగురి, జబ్బల్ పూర్, కరాచీ, కోళాంపూర్, లాహోరు, లక్నో, మాండ్రీ, మద్రాస్, మెర్సూరా, మొంబాయి, నాగపూరు, పాట్నా, పూనా, రామపూరు, రాజస్థానీ, రాంచీ, రంగూన్, రావల్పిండి, సింగపూర్, సుకూర్, తిరుచనాపల్లి,

(Oriental)

తగుననఃతత్తరము, విశాఖపట్టణము.



శ్రీయుత మోచర్ల శ్రీరామమూర్తిగారు, బి. ఏ.

సింహళములో దంతఆరోగ్యసంఘము వారు దంతములయొక్క అనారోగ్యమువలన బాధపడు వారికి ఎక్కువ ఖర్చులేకుండా స్వల్పఖర్చుతో దంతములవ్యాధిని నివారించి ప్రజలను దంతముల విషయములో ఆరోగ్యవంతులుగా జేయుటకు ఒకనూతన విధానమును అవలంబించిరి. పై సంఘముద్వారా దంతచికిత్సను పొందుటకు నెల 1 కి రు 200/- లు వేతనము తీసుకొను ప్రతివారును రు 7/- లు ప్రవేశరుసుమును నెల 1 కి రు 1/8- లు చందాను చెల్లించి తమ పేరును పై సంఘములో రిజిష్టరు చేయించు కొనవలెను. ఇట్లు రుసుములను చెల్లించి ఒకరు తమ పేరును నమోదుచేయించుకొనుటవలన సండ్లకు సంబంధించిన వ్యాధుల నన్నిటిని స్వల్పఖర్చులతో నివారించుకొనవచ్చును. అదియునుగాక దంతముల వ్యాధియున్నను లేకపోయినను వాయిదాలపెంబడి దంతములను ఉచితముగా పరీక్ష చేయించుకొనవచ్చును. ఈసంఘములో నిర్ణయించిన గుసుములను చెల్లించి సభ్యుడుగా చేరిన ఆరుమాసముల తర్వాతగాని లేక ప్రవేశరుసుముతో సహజరూపముల చందాను ముందుగా చెల్లించినవారుగాని సల్ప ఖర్చుతోనున్న ఇట్టిదంతసహాయమును పొందవచ్చును. అడ్వాన్సుగా చెల్లించిన పైకము కంట్రాక్టు కాలములో ఆరవ అర్ధ సంవత్సరపు వాయిదాలక్రింద జమ కట్టుకొనెదరు. ఇట్టి సందర్భములలో చివర ఆరుమాసములు నెలసరి చందాలు చెల్లింప నక్కరలేదు. మూడు సంవత్సరముల కంట్రాక్టు.

ఈ సంఘములో సభ్యులుగా చేరు ప్రతి

వారును మూడు సంవత్సరముల కాలము కంట్రాక్టుతో చేరవలెను. ఈ కంట్రాక్టుకాలములో నిరుద్యోగము తటస్థించేయెడల నిర్ణయ రుసుమును చెల్లించుటకు తగిన ఏర్పాటులను చేసుకొనవలెను. ఒకరిని ఉద్యోగమున పెట్టుకొను యజమానులుగాని సంస్థలుగాని తమ పనివానియొక్క నెలసరిచందాలను చెల్లించుటకు అంగీకరించవలెను. ఆలా యజమాని అంగీకరించనియెడల సభ్యుడే ఆరుమాసముల చందాను ముందుగా డిపాజిట్టుచేసి ప్రతినెల చందాను సక్రమముగా చెల్లించుచుండవలెను.

ఈపద్ధతిక్రింద పనిచేయుట కిష్టపడిన డాక్టర్లందరి యొక్క జాబితా తయారుచేయబడును. కొన్ని పద్ధతుల ననుసరించి దంతముల బాధచే బాధపడు రోగులందరిని డాక్టరు ఒక్కంటికి ఇంతమంది అని విభాగించెదరు. సంఘముయొక్క చట్టములకు బద్ధులై డాక్టర్లు రోగులను రోగులు డాక్టర్లను నిర్ణయించుకొనుటకు కొంత స్వేచ్ఛయివ్వబడును.

కంట్రాక్టు కాలపరిమితి మూడు సంవత్సరములు పూర్తిఅయినతర్వాత ఒకరు యీసంఘములో తమసభ్యత్వముతిరిగి మరిమూడుసంవత్సరములు వరకు పెంపుదల చేయించుకొనవచ్చును. ఒకరి సభ్యత్వకాలపరిమితి పెంపుదల చేయించుకొనుటలో తిరిగి ప్రవేశరుసుము చెల్లింప నక్కరలేదు. మదరాసు రాజధానిలోకూడ దంతములవ్యాధికి సంబంధించిన డాక్టర్లు త్వరలో ఇట్టిసంఘముగా నేర్పడి ప్రజలకు తగిన ఆరోగ్యము నిచ్చుటలో తోడ్పడెదరని ఆశించుచున్నాము.

భీమాశాస్త్ర పుస్తకాలు

(శనివారపు సుబ్బారావుగారు)

ఇదివరలో జూలై సంచికలో కొన్నిటిని
గూర్చి వాగిరితిని.

నేనుమరిల చదివినవాట్లలో తప్పక భీమా
ఏజెంట్ల చదువువాటినిగూర్చి వ్రాయుచున్నాను.

ష.కా:—జూలై సంచికలో 14 తర్వాత
15 నెం బదుండావి 13 నె పుస్తకంఖరీదు రు 18
లుండావి.

పుస్తకాలపేర్లు	ఖరీదు.
	Rs. As.
* Stone and Cox Life policy conditions	1 12
* Life Assurance simplified by Harlod Dougharty	3 12
* Students book on Life Assurance by R. E. Underwood	5 10
(ఈపుస్తకం A. C. I. I. పరీక్షకు పాఠ్యపుస్తకం)	
* The Sociology of Life Insurance by E. A. Woods	8 0
Business man's Guide to Insurance by Philpott	3 0
One hundred Means of Influencing Life Policies	0 3
Practical information for Life Assurance Agents by William Hughes F. I. A.	1 0
Pocket Companion for Life Assurance Agents by Philip Sayle	1 0
A Method of Handling Impaired Life Risks by John F. Roche	2 0
ఈపుస్తకాలలో నె 22 లగాయతు	
25 వరకున్నవి చాలాచిన్నవి. 1914 నకు	
పూర్వమున్నూ 1873 ప్రాంతములో	
అచ్చెసవైయున్నవి.	
Talks on Insurance Law by J. A. Watson	2 12
* The Law of Life Assurance by David Houseman	5 0
(ఇది A. C. I. I. పరీక్షకు పాఠ్యపుస్తకం)	
Insurance as a career by F. H. Sherriff	3 0
* Life Insurance salesmanship by K. N. Ramier	2 0
Valuation and Surplus by R. K. Loch head	-
* The Psychology of selling Life Insurance by E. K. Strong	12 0

What to say in selling Life Insurance by J. B. Durgé	2 0
The elements of Acturial Science by R. E. Underwood	3 0
Insurance Point worth-knowing by C. L. Adarces	
Insurance for the Million by An Actuary	
* Cyclopedic Dictionary of Life Insurance by J. A. Jackson	
* What to know about Life Insurance by J. B. Duryea	2 0
Life Insurance Bible	
* Life Insurance from Proposal to Policy by Tylov and Tylor	5 0
(ఈపుస్తకం A. C. I. A. పరీక్షకు పాఠ్యగ్రంథము)	
* The Economic of Life Insurance by S. S. Hubnar	7 0
* Practical Life Insurance salesmanship and Ginger talks by Carl Slough	
Successful Insurance Agent by J. J. Bisgood	2 0
* Some aspects of Life Assurance by N. G. Samuddar	0 8
* Principles of Insurance by S. N. Banerjea	0 8
* An introduction to the History, Science and Practice of Life Assurance by K. N. Sen	0 8
What a Life Assurance Agent should know by T. Dutt	2 8
A. B. C. of Insurance by S. N. Gupta	0 4
Government Securities and Life Funds	0 4
Insurance vision by S. N. Gupta	0 8
* How to select a Life office by S. N. Gupta	0 8
The advantages of Insurance by William Pernar	0 6
* Insurance as an investment by S. S. Hubner	7 0
* Construction of Mortality and Sick-ness Tables by W. P. Eldentor Tippard	5 0
(ఇది A. C. I. I. పరీక్షకు పాఠ్యగ్రంథము)	
* Principles and Practice of Life Assurance by H. A. Young A. C. I. I.	5 0
* గుర్తున్న పుస్తకాలు చదువతగినవై	
యున్నవి. కావలసినవారు రు. 2	
అడ్వాన్సుతో నాకువాగిరిన తెప్పించి	
పంపగలను.	

Life Insurance in Canada

"Canada, although it is a comparatively young country, has the enviable record of being second only to the United States of America as the most highly insured nation in the world," writes Mr. Arthur B. Wood, President and Managing Director of the Sun Life Assurance Company of Canada, in the "Economist" of London.

Describing the growth of life insurance business in the Canadian Companies and the causes that led to it the writer says :

Canada, although it is a comparatively young country, has the enviable record of being second only to the United States of America as the most highly insured nation in the world. At the end of 1934, more than 63,00,000 policies, assuring a sum of 6,20,00,00,000, dollars were held by an estimated population of 1,08,00,000. This wide distribution of life insurance benefits has been attained largely during the course of the present century. When the Dominion of Canada was formed by a union of the provinces in 1867, the per capita insurance amounted only to about 10.00 dollars, and in 1900 it was only 80.00 dollars. By the end of 1934 it had increased to 5,70,000 dollars while in the United States the corresponding amount was 7,80,000 dollars and in Great Britain 300.00 dollars.

BENEFITS TO HUMBLE HOMES

In the year 1900 payments to policy-holders in Canada and to their beneficiaries amounted to 90,00,000 dollars, and in 1934 they amounted to

16,90,00,000 dollars. The average policy, ordinary and industrial business combined, amounts to less than 1,000 dollars. So it is apparent that life assurance settlements eventually find their way to the modest or humble home. The circumstances which occasion these payments are death, survival to old age, or financial emergency. On these occasions, money has a special value because it replaces earning power which has been lost or greatly reduced ; and upon which, in the majority of instances, helpless people are dependent.

SELF-IMPOSED TAXES

During the last five years, when Canada was experiencing the most severe business depression in its history, and when unemployment and financial distress became an almost insurmountable national problem, an amount of 82,60,00,000, dollars was disbursed to Canadian policy-holders. This amount exceeded the total expenditure of Dominion, Provincial and Municipal authorities for the relief of unemployment, and it was approximately equal to one half of the total ordinary expenditure of the Dominion Government. This comparison serves to illustrate not only the magnitude of the services which the companies are providing for their policy holders, but also their importance to the whole country, since without this system of organised thrift the burden of public relief to be borne by the national treasury would be tremendously increased. In effect, premiums paid by life assurance policyholders are self-imposed taxes to provide benefits which would other-

wise have to be provided by Government authorities by means of a general tax levy.

WORLD-WIDE ACTIVITIES

In this great extension of life assurance benefits, Canadian companies have taken a very prominent part. Of the total assurance in force in Canada at the end of 1934, 67 per cent. was in Canadian companies, only 2 per cent. in British companies, and the remainder in United States companies. Although British companies were the first to open offices, they have never extensively developed Canadian business. United States companies on the other hand have been very active, especially in recent years. Canadian companies have not restricted their activities to Canada but have extended their operations throughout the world. Of the twenty-seven Canadian companies operating under Dominion licence, fourteen are engaged in business outside Canada, and their operations extend to some forty-seven different countries. At the end of 1934, these companies had business amounting to 4,10,00,00,000 dollars in force in Canada, and to 2,80,00,00,000 dollars outside Canada.

A UNIQUE RECORD

The last five years have provided a most severe test of the soundness of Canadian life assurance companies. During this period, marked by the failure throughout the world of many institutions widely diversified in character and in the nature of their operations, Canadian life assurance companies have, without exception, continued to meet every obligation fully and promptly.

In the whole history of insurance no policy-holder has failed to receive

at maturity or death the full amount guaranteed in the policy. This inherent strength of Canadian companies is due to their observance of the sound and scientific principles upon which the business of life assurance has been developed to competent and responsible management, and to a system of governmental regulation and supervision.

SALES ORGANISATION

The companies, however, recognised from the beginning that a strong and virile agency-force was vital to their development. They recruited and trained the best men obtainable as agents and agency managers. A comprehensive programme of instruction and education was instituted to give the sale representatives a thorough knowledge of the business and of the most effective methods of salesmanship. A permanent organisation of men devoting their full time to the business and who have made the selling of life assurance their profession, has been developed. It is probably no exaggeration to say that in no other line of activity can there be found a sales organisation which can be compared in training, permanence and efficiency with those of the life companies.

ENLARGING THE MARKET

Equally progressive policies have been pursued in other directions. New contracts have been introduced to meet special needs, and policy provisions, particularly those relating to cash surrender values, non-forfeiture, incontestability, and settlement of contracts in instalments, have been liberalised and extended in scope. The issue of policies without medical examination, the wide extension of business on sub-standard lives, the

addition of disability and accidental death provisions, the introduction of group assurance and group pension policies, the extension of re-assurance facilities and the adaption of policies for business purposes to provide for inheritance taxes and for other special purposes, have tremendously enlarged the market for life assurance.

PROBLEMS OF MUTUAL INTEREST

A noteworthy feature of Canadian companies has been their collaboration in dealing with problems of mutual interest. In the actuarial field they have interchanged and combined their experience, and so have gradually developed sounder and more uniform methods of underwriting. They have, through their actuarial societies, made new and improved methods of dealing with their various

problems generally available and all companies have had the advantage of the best actuarial opinion. These societies have made a great contribution to sound practice and to uniformity. In the agency field a similar course has been followed. Every phase of agency work has formed the subject of joint study. New and better methods of selecting and remunerating agents and of agency organisation and development have been devised and unsound practices have been eliminated by joint effort. In the sphere of legislation the companies, through their established associations, have, on the one hand, opposed legislation inimical to the interests of their policyholders, and on the other, have encouraged and fostered legislation for the general improvement of the business

—SWARAJYA



THE NORTHERN INDIA INSURANCE COMPANY, LIMITED, LAHORE.

PATRON :— His Highness, Raja SIR JOGINDER SEN BAHADUR, K. C. S. I. Ruler of Mandi State.

The only Accident

Life Insurance

Company in India

Natural Death Rs. 5,000

Any accidental „ 10,000

Certain accidental death „ 15,000



The First Quadrennial Valuation discloses a handsome Bonus.

The Fifth Annual Report is ready for distribution and will be sent to anyone interested.

Wanted Agents to represent the Company in all important places throughout S. India.

PARTICULARS FROM :

BANSILAL SAHAGAL,
Chief Agent,
The Nisam's Dominions,
Sultan Bazaar,
HYDERABAD, Deccan.

NIRIKHI HANUMANTH RAO & BROS.
Chief Agents for
Ceded Districts,
NANDIKOTKUR, Kurnool Dt.

THE BRANCH SECRETARY,
The Northern India
Insurance Company, Limited,
104, Big Street,
Triplicane, MADRAS.



జ్యోతి సంచితము

ఏ పి యన్

అస్మాన్సు వాలస్ అస్మాన్సు
మొదటిది.

జ్యోతి సంచితము లొక ములను పొందుదు. ఇతర
విషయములు పొందెడివారు పొందెడివారుగాని
పొందెడివారుగాని తెలియనివారు.

వివరములకు అడ్రెసు :

N. V. CHALAPATI RAO,
Branch Manager

Asian Assurance Company, Ltd,
GUNTUR.

BHEEMA PATRICA

ANNUAL NUMBER 1936

published on

20th February 1936

with a good number of blocks.

Single Copy for Agents Rs. 1-0-0

„ for Companies 1-8-0

Book your orders immediately.

THE MANAGER

BHEEMA PATRICA

BEZWADA (S. INDIA.)

స్వస్థమే పసిబిస్టలకు సహజము. అహింసా
పసిబిస్టలకు తన తన పాలన మంచిన అహింసా లేదు.

అయ్యుక్తదధివాని

నోటి రామశాస్త్రిలు, ఏ. కె. ఏ. సి., వారి

• డి. ఎ. పి. •

నాటికి పాలన కొలసివేత చనుబాలను
నాటికి చేయనివారు. అనేక పరిపాలన వాడే
నాటికి పసి బిస్టలను. ఒక పారి పరిపాలన

జల 1 కు 1-8-0

పొందెడివారు పరిపాలన

అయ్యుక్తదధివాని

నోటి రామశాస్త్రి, ఏ. కె. ఏ. సి.,

అయ్యుక్తదధివాని ము, బెజవాడ.

ENSURE YOUR
Future Career by Joining

The Indian
Progressive Insurance Co., Ltd.,
985, Sadashiv Peth, Lakshmi Road,
POONA CITY.

Chairman
Rao Bahadur
Seth Hanumantram Ramnath,
Banker & Merchant.

Vice-Chairman
Mr. H. G. Gharpurey,
I. C. S. (Retd.)

Chairman of Medical Board
Lt. Col. K. G. Gharpurey,
B.A., F.R.C.S., F.Z.S., I.M.S. (Retd.)

Lowest Premium Rates, Maximum Benefits
and Upto-date Policy Conditions.

Hereditary Commission to Agents.

A Perusal of Prospectus and Terms will
convince you of above facts.

For full particulars please write to the

SECRETARY,

ది స్టార్ ఆఫ్ ఇండియా

ఇండస్ట్రియల్ అండ్ జనరల్ అస్యూరెన్సు కంపెనీ, లిమిటెడ్

8 శంభుదాసువీధి,

అభివృద్ధి

మదరాస్.

చేరిన వ్యాపారము రు 32,00,000
పూర్తి చేసిన వ్యాపారము రు 22,00,000
దాదాపు ఆస్తులు రు 2,00,000

గవర్న మెంటు హామీలపైట్టుబడి రు 1,00,000
చెల్లించిన క్లెయిములు (ఇండస్ట్రియల్)
స్క్రీములు రు 2,50,000

“కంపెనీ నిర్వహణచాక చక్రమునకు కంపెనీవారిని ప్రశంసింపకతప్పదు. ప్రస్తుతపు పాలసీదారులు రాబోవు పాలసీదారులు కంపెనీపరిస్థితులకు గర్వించవలసిన ఆచకాశముగలదు” అని అక్టోబరు 1 కె. మాధవ గారు ప్రశంసించియున్నారు.

ధారాశ్రమైన కమిషను వేతనములపై పలుకుబడిగల ఏజంటు కావలెను.

పి. సుబ్రహ్మణ్యం.

టి. ఆర్. దేవరాజులుగారు,

యూనిట్ ఆరన్జీషరు,

యం. యస్. ఆర్. ఎ. గుప్తగారు,

ఉత్తర ఆంధ్రజిల్లాలు, బెజవాడ. (Star of India I & G)

మేనేజింగ్ ఏజంటు.

స్థాపితము : 1929.

ఆంధ్రభూమియందు ప్రధమముగ స్థాపించబడినది.

ఆంధ్ర ప్రావిడెంటు కంపెనీ, లిమిటెడ్

హెడ్డాఫీసు:— బె జ వా డ

మేనేజింగ్ డైరెక్టరు:— మ.రా.శ్రీ. దిట్టకవి వీరరాఘవయ్య పంతులుగారు

ప్రొక్కే క సా క ర్య ము లు.

స్త్రీపురుషులకు సహజమైన ప్రీమియములేట్లు రు 500 వరకు పట్టాలు జారీచేయబడును.

కైన్యపరీక్షలేని భీమాపద్ధతులు, పట్టాదారులకు ఋణము లియ్యబడును.

జననభీమాలో నెలకు రూ 1 లేక 2 రూపాయలు ప్రీమియము చెల్లించిన రు 500

లేక 1000 రూపాయలవరకు క్లెయిములు పొందవచ్చును. కవలపిల్లలు జనించిన రెండుక్లెయిములొసగబడును. శిశుపోషణకు గొప్పసహాయకారి.

జననభీమా, శిశుపోషణకు గొప్పసహాయకారి.

ఏ జంట్లకు
ధారాశ్రమైన
కమిషను
యివ్వబడును.

పూర్తి వివరములకు:— సూచరింటెండెంటు ఆఫ్ ఏజెన్సీస్,

(Andhra provident)

ఆంధ్ర ప్రావిడెంటు కంపెనీ, లిమిటెడ్, గాంధీనగరము, బెజవాడ.

వీనస్ అస్యూరెన్సు కంపెనీ, లిమిటెడ్,

చాంద్ని చౌక్, ఢిల్లీ.

అందరికి అందుబాటులోనున్న ఆధునిక పద్ధతులుగల జీవితభీమాపాలనీ తీసికొని,
మీ యావత్తు కుటుంబమును కాపాడుదు.

- | | |
|--|----------------------------------|
| (1) A నుండి Z వరకు గల స్క్రీము. | (3) సమష్టి భీమా |
| (2) బిడ్డల చదువుసంధ్యలు పెండ్లిండ్ల స్క్రీము | (4) స్త్రీల భీమా |
| | (5) యావజ్జీవితపు పింఛను ఏర్పాటు. |

నిజమైన అంకెలు.

గవర్నమెంటు సెక్యూరిటీ	రూ 2 లక్షలు.
జీవిత మూలవిధి	రూ 6 ,,
చెల్లించిన క్లయిములు	రూ 14 ,,
1934-35 లో చేసినవ్యాపారము	రూ 35 ,,

వివరములకు,

(Venus Assurance)

హెడ్క్వార్టర్సు, చాంద్ని చౌక్, ఢిల్లీ.

ఈ క్యాంపీలు :—మద్రాసు, విశాఖపట్నం, గుంటూరు, తిరిచేపేరి, బాట్లీ, తిరుచనాపల్లి.

THE BEST You can get for your Money
IS A LIFE POLICY of
EAST & WEST INSURANCE COMPANY, Ltd.,
(ESTD. 1913.)

East & West Buildings, Fort BOMBAY
APOLLO STREET,

UNIQUE PRIVILEGES TO POLICY HOLDERS

2½ per cent

REBATE ALLOWED
ON PREMIUMS PAID YEARLY.

Last Valuation **Bonus Rs. 15**
PER THOUSAND per annum on both
Whole Life and Endowment Policies.

For particulars apply to :—

J. S. REDDY,
The Branch Secretary,
121, Armenian St.,
MADRAS.

N. J. REDDY & SONS,
Chief Agents,
Ceded Districts,
Gouri Shankar, CUDDAPAH,

K. VENKATA RAO,
Chief Agent,
Alcot Gardens
BAJAHMUNDRY.

SHUNMUGA MUDALIAR & SONS
Chief Organisers (Tamil Districts).
Tiruvannamalai, N. Arcot Dt.

